



ปล้น สวัสดิ์บุรี

NWR โวปี 65 พลิกกำไร

■ ตุน Backlog กว่า 4 หมื่นล. ■ ลุยประมุลงานใหม่เพิ่ม

นิวส์ คอนเน็คท์ - NWR รับสภาพผลงานปี 64 ขาดทุนเช่นพิชโควิด แต่มั่นใจผลประกอบการปี 65 พลิกกำไร พร้อมรายได้กลับมาเติบโต 30% รับแรงหนุนจากงานในมือที่มีอยู่กว่า 40,000 ล้านบาท

นายปล้นสวัสดิ์บุรีรองกรรมการผู้จัดการอาวุโส บริษัทเนาวรัตน์พัฒนาการจำกัด (มหาชน) หรือ NWR เปิดเผยว่า บริษัทมั่นใจว่าผลประกอบการในปี 65

อ่านต่อหน้า 2 ►

ITEL เลื่อนขึ้นกระดาน SET รอดงบ Q3/64-เคาะเป้า 6.40 บ.

นิวส์ คอนเน็คท์ - ITEL เลื่อนแผน ให้เป้าราคา 6.40 บาท

ย้ายเข้า SET ไปช่วงเดือน ต.ค. นายณัฐนันท์ อนันต์รัมย์พรหวังประกาศข่าวดีพร้อมกัน ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท รวดเดียว มั่นใจผลงานทั้งปี 64 อินเทอร์เน็ต เทเลคอม จำกัด ยังเติบโตตามแผน ด้านโบรก (มหาชน) หรือ ITEL เปิดเผยว่า พ้นงบกำไรปี 64 วิ่งแตะ 271 ล้านบาท

อ่านต่อหน้า 2 ►

WP ชี้ดีมานด์ LPG พุ่ง เพิ่มจุดกระจายสินค้า อฟโซลาร์แตะ 10 MW

นิวส์ คอนเน็คท์ - WP มองผลงานโค้งหลังโตต่อเนื่อง เพิ่มจุดกระจายสินค้าภาคครัวเรือนอีก 20 แห่ง พร้อมจับมือพันธมิตรลุยโซลาร์ฟาร์มท็อป ตั้งเป้าสิ้นปีนี้กำลังผลิตแตะระดับ 10 MW

นางสาวชมกมล พุ่มพันธุ์ม่วง ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ดับบลิวพี เอนเนอร์ยี จำกัด (มหาชน) หรือ WP เปิดเผยว่าภาพรวมธุรกิจ ในช่วงที่เหลือของปี 64 เชื่อว่าจะยังคงเติบโตต่อเนื่องตามความต้องการใช้ก๊าซปิโตรเลียมเหลว (LPG) ในภาคครัวเรือน ซึ่งเป็นกลุ่มรายได้หลักที่มีสัดส่วนการขายอยู่ที่ 60%

อ่านต่อหน้า 2 ►



กรุงศรีมอบ 2 ล้านบาท ให้ศิริราชมูลนิธิ

นายประกอบ เพ็ชรเจริญ (ที่ 2 จากขวา) ประธานคณะกรรมการเจ้าหน้าที่ด้านลูกค้าธุรกิจขนาดใหญ่และวาณิชธนกิจ ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) มอบเงินสนับสนุนจำนวน 2 ล้านบาท ให้แก่ศิริราชมูลนิธิ ภายใต้โครงการ "ต่อลมหายใจ" เพื่อจัดซื้อเครื่องให้ออกซิเจนด้วยอัตราการไหลสูง (HFNC) ให้แก่โรงพยาบาลที่มีความขาดแคลนทั่วประเทศ



ประจำวันที 16 กันยายน 2564

NWR

จะกลับมาเติบโตอย่างแข็งแกร่ง โดยรายได้รวมจะกลับมาเติบโต 30% พร้อมกับผลประกอบการพลิกกลับมาเป็นกำไรอีกครั้ง เนื่องจากบริษัทมีงานในมือ (Backlog) รวมกว่า 40,000 ล้านบาท ซึ่งจะเข้ามาสนับสนุนการเติบโตในปี 65

สำหรับภาพรวมผลประกอบการปี 64 ยังคงมีผลขาดทุน รวมทั้งบริษัทได้ปรับลดเป้าหมายการเติบโตของรายได้ลงมาอยู่ที่ 15%

จากเดิมที่ตั้งเป้าหมายการเติบโตไว้ที่ 20-30% ซึ่งเป็นผลกระทบมาจากการแพร่ระบาดของโควิด-19 ภายในประเทศจนนำไปสู่การออกมาตรการปิดแคมป์ก่อสร้าง รวมทั้งยังมีปัญหาขาดแคลนแรงงานต่างด้าวที่ยังไม่สามารถเข้าประเทศได้ ขณะที่ต้นทุนวัสดุก่อสร้างก็มีการปรับตัวเพิ่มสูงขึ้น

อย่างไรก็ตาม บริษัทคาดว่าผลประกอบการไตรมาส 3/64 จะเริ่มเห็นสัญญาณการฟื้นตัว โดยรายได้รวมน่าจะทำได้ดีกว่าไตรมาส 2/64

ที่ผ่านมา เนื่องจากการผ่อนคลายมาตรการปิดแคมป์คนงาน จึงทำให้สามารถกลับมาทำงานได้ตามปกติ

ทั้งนี้ บริษัทยังมีแผนการเข้าประมูลงานใหม่อีกหลายโครงการในช่วงที่เหลือของปีนี้ คิดเป็นมูลค่ารวมกว่า 12,500 ล้านบาท เช่น โครงการรถไฟฟ้า, โครงการท่าเรือ และโครงการสนามบิน รวมทั้งบริษัทได้มีการจัดสรรเงินลงทุนไว้ราว 150 ล้านบาท เพื่อใช้ในการซื้อที่ดินรองรับการพัฒนาโครงการใหม่



อินุไย อนันตรัมพร

ITEL

บริษัทได้เลื่อนแผนการย้ายหลักทรัพย์ "ITEL" เข้าไปซื้อขายในตลาด SET เป็นช่วงเดือน ต.ค. 64 จากเดิมที่จะเข้าไปอยู่ในตลาด SET ช่วงกลางเดือน ก.ย. 64 เนื่องจากบริษัทต้องการที่จะประกาศข่าวดีพร้อมกันหลายเรื่อง เช่น ผลการดำเนินงานงวดไตรมาส 3/64 ที่

จะเติบโตอย่างแข็งแกร่ง

นอกจากนี้ บริษัทยังมีงานใหม่ที่ชนะการประมูลมาแล้วแต่ยังไม่ได้มีการประกาศ รวมไปถึงงานที่จะได้รับเข้ามาเพิ่มเติมจากการเข้ารับงานด้วยบริษัทเอง โดยการเลื่อนเข้า SET นั้นไม่ได้มีปัจจัยลบด้านอื่น หรือมีการผิดพลาดด้านเอกสารแต่อย่างใด แต่บริษัทต้องการให้ผู้ถือหุ้นได้รับสิทธิประโยชน์

สูงสุดจากการย้ายหลักทรัพย์เข้าตลาด SET ในครั้งนี้

สำหรับภาพรวมธุรกิจปี 64 มั่นใจว่ารายได้รวมจะทำได้ประมาณ 2,800 ล้านบาท ซึ่งมาจากการรับรู้รายได้จากสัญญาในมือ (Contracts in Hand) ทั้งหมด และสัญญาในมือที่คาดว่าจะเข้ามาเพิ่มอย่างต่อเนื่อง ขณะที่ภายในระยะ 3-5 ปี นับจากนี้คาดว่าจะรายได้จะเพิ่มขึ้นมาอยู่ที่ระดับ 5,000 ล้านบาท จากทุกธุรกิจที่เติบโตอย่างแข็งแกร่ง ซึ่งได้แก่ ธุรกิจ Data Service, Data Center และ Installation

ด้านฝ่ายวิเคราะห์ บริษัทหลักทรัพย์ ฟินันเซีย ไซรัส จำกัด (มหาชน) ระบุว่าฝ่ายวิจัยประเมินราคาเป้าหมาย ITEL ไว้ที่ 6.40 บาท และแนะนำ "ซื้อ" โดยคาดการณ์กำไรสุทธิปี 64 ของ ITEL ไว้ที่ 271 ล้านบาท และรายได้รวมที่ 2,716 ล้านบาท

WP

โดยบริษัทได้เพิ่มจุดกระจายสินค้าภาคครัวเรือนอีก 20 แห่งทั่วประเทศภายในปีนี้ จากปัจจุบันมีจุดกระจายสินค้ารวมทั้งสิ้นกว่า 200 แห่ง เพื่อขยายฐานกระจายสินค้าให้ครอบคลุมทุกพื้นที่มากขึ้น รวมถึงเน้นขยายช่องทางการขาย (Export) และขยายไปยังกลุ่มลูกค้าที่มี Margin สูง

นอกจากนี้ บริษัทจะมีการรับรู้รายได้จากการลงทุนกับพันธมิตรในธุรกิจติดตั้งระบบผลิตพลังงานแสงอาทิตย์บนหลังคา (โซลาร์รูฟท็อป) กำลังการผลิต 4 เมกะวัตต์ (MW) ซึ่งคาดว่าจะก่อสร้างแล้วเสร็จภายในไตรมาส 4/64



สมกมล พุ่มพันธุ์มิ่ง

และรับรู้รายได้เข้ามาทันที โดยบริษัทตั้งเป้ากำลังผลิตในปี 64 ไว้ที่ 10 เมกะวัตต์

อย่างไรก็ตาม บริษัทยังมองหาโอกาสทางธุรกิจใหม่ๆ ควบคู่กับการลดต้นทุนที่ไม่จำเป็นลง เพื่อให้สอดคล้องกับสถานการณ์

ในปัจจุบัน ล่าสุดได้รับการอนุมัติจากบอร์ดในการซื้อกิจการโรงงานซ่อมถัง ซึ่งจะช่วยบริษัทประหยัดต้นทุนและควบคุมคุณภาพได้ โดยบริษัทคงเป้าหมายยอดขาย LPG ปีนี้ไว้ที่ 6.8-7 แสนตัน



TQM ส่ง 'อีชีเลนดิง' ลุยสินเชื่อบุคคล

นิวส์ คอนเน็คท์-TQM ส่งลูก 'อีชีเลนดิง' บุคคล
สินเชื่อส่วนบุคคล ประเดิม Q4 นี้ พร้อมปล่อย
สินเชื่อเบี้ยประกัน 300 ล้านบาท ก่อนลุยเต็มสูบ
ปีหน้า

ดร.อัญชลินพรธนาภา ประธานบริษัททีคิวเอ็ม
คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ TQM เปิดเผยว่า
บริษัทฯ เตรียมเข้าทำการตลาดในธุรกิจสินเชื่อ
อย่างเต็มรูปแบบ หลังบริษัท อีชี เลนดิง จำกัด
ได้รับใบอนุญาตสินเชื่อส่วนบุคคลจากธนาคาร
แห่งประเทศไทย โดยบริษัทจะเริ่มให้บริการด้าน
สินเชื่อส่วนบุคคลเพื่อซื้อประกันภัยในไตรมาส 4/64 นี้
ซึ่งระยะแรกจะเป็นการให้บริการแก่ลูกค้าที่ทำ
ประกันภัยกับ TQM ทั้งประกันภัยรถยนต์ และ
ประกันอื่นๆ

สำหรับการดำเนินธุรกิจใหม่นี้จะเป็น
การช่วยลดค่าใช้จ่ายในต้นทุนที่สามารถลดได้ง่าย
คือ ค่าใช้จ่ายที่บริษัทต้องจ่ายดอกเบี้ยบัตรเครดิต
แก่สถาบันการเงิน และเป็นการเพิ่มรายได้แบบ
ออแกนิกให้กับ TQM ขณะเดียวกันจะเป็นการช่วย
ลูกค้าให้ยังคงสามารถรักษาวงเงินในบัตรเครดิตได้



เพื่อนำไปใช้บริหารจัดการในส่วนอื่นเพียงเปลี่ยน
มาผ่อนชำระค่าเบี้ยประกันกับ TQM แทน

ด้าน น.ส.สมพร อำไพสุทธิพงษ์ ประธาน
เจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท อีชี เลนดิง จำกัด กล่าว
ว่า ในไตรมาส 4/64 คาดว่าจะสามารถปล่อยสินเชื่อ
เบี้ยประกันภัยได้กว่า 300 ล้านบาท สร้างรายได้
ให้บริษัทกว่า 20 ล้านบาท และตั้งเป้าหมาย
ปล่อยสินเชื่อในปี 65 อีกกว่า 1,500 ล้านบาท
และในอนาคตจะสามารถเพิ่มรายได้ให้เติบโตได้

กว่า 100 ล้านบาทต่อปี

ปัจจุบัน TQM มีฐานลูกค้าทั่วประเทศกว่า
3 ล้านราย เบี้ยประกันภัยกว่า 17,500 ล้านบาท
ขณะที่ 'อีชี เลนดิง' จะเริ่มพิจารณาให้กับลูกค้า
ที่มีประวัติดี และจะขยายตลาดเพื่อตอบสนอง
ลูกค้าต่อไป เป็นอีกหนึ่งช่องทางที่ช่วยเสริม
สภาพคล่องให้กับลูกค้ารายย่อยได้โดยไม่ต้องใช้
บัตรเครดิต และสามารถผ่อนชำระได้นานสูงสุด
ถึง 10 เดือน



SVT โรดโชว์หุ้น IPO ห้องคำ บล.ฟิลลิป

นางอภิสรา ภานุพัฒนา กรรมการผู้อำนวยการ บริษัท ชันเจนดิง
เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) หรือ SVT ผู้นำด้านธุรกิจค้าปลีกผ่านเครื่องจำหน่าย
สินค้าอัตโนมัติ Vending Machine ภายใต้เครื่องหมายการค้า "SUNVENDING"
นำทีมผู้บริหาร ร่วมนำเสนอข้อมูลรายละเอียดการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุน
ให้แก่ประชาชนเป็นครั้งแรก (IPO) จำนวน 200 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้ 1.00 บาท
ต่อหุ้น และมีแผนจะนำหุ้นเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย
(SET) กับเจ้าหน้าที่การตลาด บริษัท ฟิลลิป (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) ผ่าน
ระบบ Zoom โดยมีนายแคมรอน เพนนี เฟรซิเออร์ (คนกลาง) ประธานเจ้าหน้าที่
บริหาร ให้การต้อนรับ

NDR รุกตลาดออนไลน์

นายชัยสิทธิ์ สัมฤทธิ์วิชชา กรรมการผู้จัดการ บริษัท เอ็น.ดี.รับเบอร์
จำกัด (มหาชน) หรือ NDR ร่วมนำเสนอข้อมูลประกอบการในงานบริษัท
จัดทะเบียนพบผู้ลงทุน (Opportunity Day) ผ่านช่องทางออนไลน์ ไร่ร่วม
ในไตรมาส 2/2564 อยู่ที่ 202.42 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 28.07% เมื่อเทียบกับ
ช่วงเดียวกันของปีก่อน และมีกำไรสุทธิอยู่ที่ 9.74 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 9.93% เมื่อ
เทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน โดยแผนธุรกิจในช่วงที่เหลือของปีบริษัทฯ ได้
ปรับกลยุทธ์เพิ่มช่องทางขาย รุกตลาดออนไลน์เพื่อให้เข้าถึงกลุ่มเป้า
หมายมากขึ้น พร้อมเดินทางขยายตลาดทั้งในประเทศและต่างประเทศ
เพื่อขยายฐานรายได้และกระจายความเสี่ยงของธุรกิจ

